

3. Verkauf von Fertigerzeugnissen

3.1 Angebotskalkulation vorwärts



Bearbeite die folgenden Aufgaben bei Winter Möbelbau:

1. Ein Kunde interessiert sich für 50 Esstische und bittet uns um ein entsprechendes Angebot. Ermittle den Listenverkaufspreis, wenn wir mit folgenden Werten kalkulieren: Selbstkostenpreis 550,00 € pro Stück; 1 % Skonto; 40 % Gewinn; 20 % Mengenrabatt.
2. Ein Kunde wünscht ein Angebot für 60 Betten. Wir kalkulieren mit folgenden Konditionen: Selbstkostenpreis 760,00 € pro Stück; 20 % Jubiläumsrabatt; 20 % Gewinn; 1 % Skonto. Berechne den Listenverkaufspreis.
3. Ein Kunde interessiert sich für Sofas und bittet uns um ein entsprechendes Angebot. Ermittle den Listenverkaufspreis, wenn wir mit folgenden Werten kalkulieren: 10 % Gewinn; 2 % Skonto; Selbstkostenpreis 4.100,00 €; 30 % Stammkundenrabatt.
4. Die Buchhaltung der Firma Winter Möbelbau muss eine Kalkulation des Listenverkaufspreis für eine Bestellung von 120 Stühlen erstellen. Dabei soll mit folgenden Werten gerechnet werden: 20 % Treuerabatt; Selbstkostenpreis 100,00 € pro Stück; 1 % Skonto; 40 % Gewinn.
5. Die Firma Winter Möbelbau möchte einem Kunden ein Angebot für den Bezug von Betten zu diesen Bedingungen machen: 40 % Gewinn; Selbstkostenpreis 4.400,00 €; 10 % Stammkundenrabatt; 1 % Skonto. Berechne den Listenverkaufspreis.
6. Als Teil deiner Ausbildung beauftragt dich Herr Winter den Listenverkaufspreis für eine Lieferung von Regalen unter folgenden Bedingungen zu berechnen: 20 % Großkundenrabatt; 2 % Skonto; Selbstkostenpreis 2.000,00 €; 10 % Gewinn.
7. Wir übermitteln einem Kunden ein Angebot für den Bezug von Sofas zu folgenden Konditionen: 30 % Gewinn; 30 % Mengenrabatt; Selbstkostenpreis 4.000,00 €; 1 % Skonto. Berechne den Listenverkaufspreis.
8. Herr Winter bittet dich, den Listenverkaufspreis für eine Lieferung von 80 Regalen zu folgenden Konditionen zu ermitteln: 20 % Großkundenrabatt; 3 % Skonto; 20 % Gewinn; Selbstkostenpreis 180,00 € pro Stück.
9. Ein Kunde wünscht ein Angebot für 70 Sofas. Wir kalkulieren mit folgenden Konditionen: 40 % Gewinn; Selbstkostenpreis 670,00 € pro Stück; 1 % Skonto; 30 % Stammkundenrabatt. Berechne den Listenverkaufspreis.
10. Ein Kunde interessiert sich für 50 Esstische und bittet uns um ein entsprechendes Angebot. Ermittle den Listenverkaufspreis, wenn wir mit folgenden Werten kalkulieren: 20 % Stammkundenrabatt; 20 % Gewinn; 3 % Skonto; Selbstkostenpreis 450,00 € pro Stück.

3.2 Angebotskalkulation vorwärts mit Buchung

1. Ein Kunde bittet um ein Angebot für 30 Tische. Wir kalkulieren mit folgenden Konditionen: 10 % Treuerabatt; 40 % Gewinn; 2 % Skonto innerhalb von 8 Tagen; Selbstkostenpreis 280,00 € pro Stück.
 - 1.1 Berechne mit einem geeigneten Kalkulationsschema den Listenverkaufspreis für dieses Angebot.
 - 1.2 Bilde den Buchungssatz, wenn wir am 06. März 20... zu den angegebenen Konditionen auf Ziel verkaufen.
 - 1.3 Unser Kunde bezahlt die gelieferte Ware am 29. März 20... per Überweisung. Bilde den entsprechenden Buchungssatz.

2. Die Buchhaltung der Firma Winter Möbelbau muss eine Kalkulation für den Verkauf von Regalen erstellen. Dabei soll mit folgenden Werten gerechnet werden: 40 % Gewinn; 10 % Jubiläumsrabatt; 1 % Skonto innerhalb von 7 Tagen; Selbstkostenpreis 7.700,00 €.
 - 2.1 Berechne mit einem geeigneten Kalkulationsschema den Listenverkaufspreis für dieses Angebot.
 - 2.2 Am 14. Januar 20... versendet Winter Möbelbau eine Rechnung für den Verkauf zu den angebotenen Bedingungen. Bilde den Buchungssatz hierzu.
 - 2.3 Unser Kunde bezahlt die gelieferte Ware am 10. Februar 20... per Banküberweisung. Bilde den entsprechenden Buchungssatz.

3. Die Firma Winter Möbelbau möchte einem Kunden ein Angebot für den Bezug von 10 Regalen zu diesen Bedingungen machen: 30 % Gewinn; 20 % Mengenrabatt; 3 % Skonto innerhalb von 9 Tagen; Selbstkostenpreis 140,00 € pro Stück.
 - 3.1 Herr Winter bittet dich, den Listenverkaufspreis für dieses Angebot zu berechnen.
 - 3.2 Der Kunde akzeptiert unser Angebot und kauft am 08. April 20... auf Rechnung. Bilde den erforderlichen Buchungssatz.
 - 3.3 Bilde den Buchungssatz, wenn der Kunde die Rechnung am 03. Mai 20... per Online-Überweisung begleicht.

4. Die Vertriebsabteilung der Firma Winter Möbelbau muss für einen Stammkunden ein Angebot für 70 Tische erstellen. Es wird mit folgenden Werten kalkuliert: 3 % Skonto innerhalb von 8 Tagen; 20 % Treuerabatt; Selbstkostenpreis 380,00 € pro Stück; 40 % Gewinn.
 - 4.1 Berechne mit einem geeigneten Kalkulationsschema den Listenverkaufspreis für dieses Angebot.
 - 4.2 Herr Winter verkauft am 18. März 20... zu den angegebenen Konditionen auf Ziel. Bilde den entsprechenden Buchungssatz.
 - 4.3 Winter Möbelbau erhält am 04. April 20... eine Banküberweisung zum Ausgleich der Rechnung. Bilde den erforderlichen Buchungssatz.

3. Verkauf von Fertigerzeugnissen

3.1 Angebotskalkulation vorwärts

1.	Selbstkostenpreis	27.500,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	11.000,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	38.500,00 €	140,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	388,89 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	38.888,89 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	9.722,22 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	48.611,11 €	100,00 %	

2.	Selbstkostenpreis	45.600,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	9.120,00 €	20,00 %	
	Barverkaufspreis	54.720,00 €	120,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	552,73 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	55.272,73 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	13.818,18 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	69.090,91 €	100,00 %	

3.	Selbstkostenpreis	4.100,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	410,00 €	10,00 %	
	Barverkaufspreis	4.510,00 €	110,00 %	98,00 %
	+ Kundenskonto	92,04 €		2,00 %
	Zielverkaufspreis	4.602,04 €	70,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	1.972,30 €	30,00 %	
	Listenverkaufspreis	6.574,34 €	100,00 %	

4.	Selbstkostenpreis	12.000,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	4.800,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	16.800,00 €	140,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	169,70 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	16.969,70 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	4.242,42 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	21.212,12 €	100,00 %	

5.	Selbstkostenpreis	4.400,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	1.760,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	6.160,00 €	140,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	62,22 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	6.222,22 €	90,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	691,36 €	10,00 %	
	Listenverkaufspreis	6.913,58 €	100,00 %	

6.	Selbstkostenpreis	2.000,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	200,00 €	10,00 %	
	Barverkaufspreis	2.200,00 €	110,00 %	98,00 %
	+ Kundenskonto	44,90 €		2,00 %
	Zielverkaufspreis	2.244,90 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	561,22 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	2.806,12 €	100,00 %	

7.	Selbstkostenpreis	4.000,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	1.200,00 €	30,00 %	
	Barverkaufspreis	5.200,00 €	130,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	52,53 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	5.252,53 €	70,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	2.251,08 €	30,00 %	
	Listenverkaufspreis	7.503,61 €	100,00 %	

8.	Selbstkostenpreis	14.400,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	2.880,00 €	20,00 %	
	Barverkaufspreis	17.280,00 €	120,00 %	97,00 %
	+ Kundenskonto	534,43 €		3,00 %
	Zielverkaufspreis	17.814,43 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	4.453,61 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	22.268,04 €	100,00 %	

9.	Selbstkostenpreis	46.900,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	18.760,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	65.660,00 €	140,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	663,23 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	66.323,23 €	70,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	28.424,24 €	30,00 %	
	Listenverkaufspreis	94.747,47 €	100,00 %	

10.	Selbstkostenpreis	22.500,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	4.500,00 €	20,00 %	
	Barverkaufspreis	27.000,00 €	120,00 %	97,00 %
	+ Kundenskonto	835,05 €		3,00 %
	Zielverkaufspreis	27.835,05 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	6.958,76 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	34.793,81 €	100,00 %	

3.2 Angebotskalkulation vorwärts mit Buchung

1.1	Selbstkostenpreis	8.400,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	3.360,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	11.760,00 €	140,00 %	98,00 %
	+ Kundenskonto	240,00 €		2,00 %
	Zielverkaufspreis	12.000,00 €	90,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	1.333,33 €	10,00 %	
	Listenverkaufspreis	13.333,33 €	100,00 %	

1.2 2400 FO 14.280,00 € an 5000 UEFE 12.000,00 €
4800 UST 2.280,00 €

1.3 2800 BK an 2400 FO 14.280,00 €

2.1	Selbstkostenpreis	7.700,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	3.080,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	10.780,00 €	140,00 %	99,00 %
	+ Kundenskonto	108,89 €		1,00 %
	Zielverkaufspreis	10.888,89 €	90,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	1.209,88 €	10,00 %	
	Listenverkaufspreis	12.098,77 €	100,00 %	

2.2 2400 FO 12.957,78 € an 5000 UEFE 10.888,89 €
4800 UST 2.068,89 €

2.3 2800 BK an 2400 FO 12.957,78 €

3.1	Selbstkostenpreis	1.400,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	420,00 €	30,00 %	
	Barverkaufspreis	1.820,00 €	130,00 %	97,00 %
	+ Kundenskonto	56,29 €		3,00 %
	Zielverkaufspreis	1.876,29 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	469,07 €	20,00 %	
	Listenverkaufspreis	2.345,36 €	100,00 %	

3.2 2400 FO 2.232,79 € an 5000 UEFE 1.876,29 €
4800 UST 356,50 €

3.3 2800 BK an 2400 FO 2.232,79 €

4.1	Selbstkostenpreis	26.600,00 €	100,00 %	
	+ Gewinn	10.640,00 €	40,00 %	
	Barverkaufspreis	37.240,00 €	140,00 %	97,00 %
	+ Kundenskonto	1.151,75 €		3,00 %
	Zielverkaufspreis	38.391,75 €	80,00 %	100,00 %
	+ Kundenrabatt	9.597,94 €	20,00 %	

Listenverkaufspreis	47.989,69 €	100,00 %
----------------------------	--------------------	-----------------

4.2	2400 FO	45.686,18 €	an	5000 UEFE	38.391,75 €
				4800 UST	7.294,43 €
4.3	2800 BK		an	2400 FO	45.686,18 €